



VOTRE CONTACT :

Sandrine Wouters
Program Manager MSMA
T. +32(04)232 74 19 ou + 32 (0)496 25 06 53
sandrine.wouters@uliege.be

HEC Liège
Rue Louvrex, 14
4000 Liège

NOS PARTENAIRES



**MASTER
EN SALES
MANAGEMENT
EN ALTERNANCE
(120 CRÉDITS)**

**PRENEZ PIED
DANS LA RÉALITÉ !**

UN PIED À HEC LIÈGE

VOUS ÊTES EN INTERNATIONAL BUSINESS,
MARKETING, TECHNICO-COMMERCIAL, E-BUSINESS,
VENTE, GESTION ?

CHOISISSEZ NOTRE MASTER EN SALES MANAGEMENT EN ALTERNANCE ! LAISSEZ-NOUS VOUS MONTRER POURQUOI...

- Un accès direct à notre master
- Un diplôme universitaire
- À HEC Liège, les jeudis et vendredis
- Un stage rémunéré
- Un bagage académique et universitaire
- Une pédagogie basée sur des cases studies
- Une attention particulière accordée aux soft skills
- Une expérience professionnelle précieuse pour votre CV
- Un premier pas dans le monde du travail
- Une prise de responsabilité et d'évolution
- Un tremplin à l'emploi
- Un encadrement personnalisé pendant le stage

- Un(e) collaborateur(trice) opérationnel(le) déjà diplômé(e)
- Le label de qualité HEC Liège
- En entreprise, du lundi au mercredi
- Une solution de recrutement avantageuse
- La mise en pratique des concepts étudiés
- Un travail de fin d'études en lien avec votre entreprise
- L'application directe des apprentissages et de nouvelles pratiques
- Des commerciaux possédant les hard et les soft skills de la vente
- Un regard neuf pour votre entreprise
- Un levier de croissance et une ressource à long terme
- Des experts académiques à votre écoute et disponibles
- La transmission de votre passion et de votre expertise

Plus d'infos ?
INFORMATIONS
ÉTUDIANTS



Plus d'infos ?
CAHIER DES
CHARGES ENTREPRISE

